

证券代码：300238

证券简称：冠昊生物

广东冠昊生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2014-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国信证券：邓周宇、刘紫薇、邵燕芳 大成基金：杨挺、杨建勋、施永辉 广证恒生：唐爱金
时间	2014-11-6 下午 14:30 开始
地点	广州市萝岗区玉岩路 12 号 公司 506 会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、财务负责人兼董事会秘书 周利军先生 董事会办公室证券事务代表 胡珺女士 董事会办公室 助理 邱懿儒女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次活动主要采用解答投资者提问的方式进行，本次活动的会谈纪要如下：</p> <p>董事会秘书周利军先生首先对公司的技术、产品及所处行业等进行了简要的概括介绍。</p> <p>其中，重点解释了公司技术与产品的特点。公司专注于再生医用技术及产品领域，已建立以动物组织为来源的生物材料技术平台；目前，正在搭建细胞及干细胞应用及研究平台；公司今年设立两个研发型公司，实施研发项目制管理，目的在于加快两大技术平台建设及新产品研发。</p> <p>公司生产的产品属于自主创新的第三类医疗器械，新产品</p>

从研发到完成注册投入使用的周期一般需要 3-5 年。公司现有的再生型医学材料产品在体内原位再生需要一定时间，各产品被动降解时间设计为有所不同。

投资者：请介绍一下公司当前的研发战略？

冠昊生物：关于公司研发战略，目前已建立以动物组织为来源的生物材料技术平台，正在搭建细胞及干细胞应用及研究平台，关注再生医学领域的发展，并拟与国内外相关科研机构开展研究合作。公司新设立两个全资研发型公司，目的在于加快新产品研发，通过研发公司立项，实施研发项目制管理，并适时引入外部资金，提高研发工作效率。

近两年，公司对目前在研产品也进行了优化排序，集中资源加快新产品推出速度；同时，通过“材料+细胞”的技术线路，加快再生速度；在内部加快研发的同时，从外部引进技术或产品，这些举措都加速了新品产业化速度。2013 年 1 月，与澳洲公司签署相关 ACI 技术协议，该技术的临床应用属于三类医疗技术，已通过 GMP 认证，可在临床上使用；2014 年 3 月，公司投资优得清公司，其目前在研角膜产品已完成 70% 的临床手术病例；2014 年 6 月底，公司从台湾鑫品生医公司引进免疫细胞存储项目，近期将对公司股东及公司员工开展内部推广活动。

投资者：公司在 2013 年后开始往细胞治疗方向发展，请问公司未来的发展规划走势如何？

冠昊生物：在 2013 年以前，公司主要是以动物源性生物材料的产品为主，例如我们的脑膜、胸膜产品，但是不排除我们也会涉及到高分子材料等其他生物材料，例如，我们有投资在做 PEEK 材料的聚生医疗。因为动物源性材料在经生化处理后，有些物理性质目前还不能完全替代高分子材料、金属材料等，例如牛骨材质的骨钉，硬度与强度都达不到钛合金、PEEK 材料制品。

在 2013 年之后，公司开始进入细胞领域，开始搭建细胞治疗技术平台，细胞治疗包含体细胞与干细胞治疗。2013 年初，我们引进的 ACI 技术就是属于体细胞治疗的；今年 6 月底，我们与台湾的鑫品生医签订了合作协议是免疫细胞；与北大成立干细胞研究院就是准备往干细胞治疗方向发展。

投资者：公司在做的细胞治疗主要有哪些项目？

冠昊生物：我们现在已经搭建好人源细胞生产质量体系的平台，第一个项目就是我们已在临床上开始推广的 ACI 项目。

细胞技术产业化开发的过程包括研发、临床试验、生产、临床应用。我们引入的 ACI 项目已经是在临床应用这个阶段，在国外已经通过临床试验验证。这个技术在国外十多年前已经开始应用第一代，美国 FDA 审批过软骨移植技术，我们引进的是第三代改良技术。

第二个就是今年 6 月底与台湾鑫品生医签订技术授权合同书，准备开展免疫细胞存储业务。

第三个就是与北京大学共同发起成立的北昊干细胞研究院有限公司。

投资者：请问公司怎么看待 ACI 项目的前景？

冠昊生物：通过半年多的临床验证，我们认为已具备全面推广的技术基础，计划 1-2 年内在全国开发 30-50 家骨科医院。每开发一个医院流程达数月，我们采取多个医院同时开发策略。根据相关数据统计，我们相信市场是存在的，有关数据显示每年的关节置换手术约 20 万例，其中膝关节相关手术量约 6-7 万例，而膝关节手术中有部分是由软骨问题引起。根据现有已经做完的几例临床来看，不论从医生还是患者处得到的反馈，我们的产品的治疗效果是非常好的。

投资者：ACI 技术毛利如何？明年是否会有收入？

冠昊生物：ACI 技术明年肯定会有收入，医院的开发已经开始布局。公司在前期有较大投入，生产车间的运行和维护需

要固定的运行费用，达产后预计可达到 70-80%毛利率。该技术使用范围为 18-55 岁之间。ACI 细胞培养及支架终端价格为每例 6 万左右，医院另行收取手术费用。

投资者：请问公司现在在研的干细胞治疗方向如何？

冠昊生物：我们主要关注接近临床应用的研究，在研的项目有人工肝、细胞存储、治疗、抗衰老等，具体可查阅北大冠昊招聘职位做参考。国内目前细胞技术应用较多的是免疫细胞治疗，此外，我们还关注免疫细胞抗衰老的应用，关注 CIPS 技术等临床应用技术。

投资者：现在国内做商业化干细胞的主要障碍是什么？

冠昊生物：主要障碍是目前国内政策还没有明确。

投资者：国内是否会对自体细胞治疗规范？如果免疫细胞治疗要规范，会不会对公司有影响？

冠昊生物：我们希望尽早规范，特别是涉及到培养细胞的环境及过程控制、冷链运输等环节，这些都直接影响到细胞治疗的效果。监管部门加强规范就是提高了行业进入门槛，对于我们的发展是非常好的，因为我们就是按国际标准建立的高标准质量管理体系。

投资者：与鑫品生医合作的细胞存储业务主要包含哪些？

冠昊生物：目前开始的有免疫细胞存储，人在 20 岁的时候免疫细胞是最好的，到 40 岁的时候开始快速下降，约下降 40%-50%，到 60 岁的时候可能只到 20 岁的时候的 10-20%。而癌症的高发年龄阶段在 50-60 岁。现在在台湾做免疫细胞存储的价格约为 5 万元人民币，其中健康保险是需要客户自己购买。我们的市场策略已在设计和不断完善中。

投资者：我们现在细胞治疗与国内普遍使用的细胞技术有什么不同？

冠昊生物：按 GMP 标准的“标准化、规范化”就是我们的生产优势，在安全性、有效性上会有较大提高。

	谢谢各位投资者莅临指导!
附件清单	无
日期	2014 年 11 月 6 日