

证券代码：300238

证券简称：冠昊生物

广东冠昊生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2014-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	调研人员工作单位：大成基金、招商基金、嘉实基金、易方达基金、万联证券、国信证券、上善御富、国联证券、东莞证券、兴业证券、东吴基金、国金证券、南方基金、海通证券、金沃特投资、华西证券、普尔投资、天弘基金、长城基金、光大证券、金元资管、安邦资管等
时间	2014-3-21 下午 14:00 开始
地点	广州市萝岗区玉岩路 12 号 公司 306 会议室
上市公司接待人员姓名	总经理 徐斌先生 副总经理、财务负责人兼董事会秘书 周利军先生 董事会办公室证券事务代表 胡珺女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次活动主要采用解答投资者提问的方式进行，本次活动的会谈纪要如下：</p> <p>总经理徐斌先生首先对公司的技术、产品及所处行业及未来发展战略等进行了简要的概括介绍。</p> <p>其中，重点解释了公司技术与产品的特点。公司所从事的再生医用材料行业属于生物产业与再生医学等多学科交叉领域，公司拥有四大核心技术，分别是组织固定技术、蛋白质力学改性技术、组织诱导技术、多方位除抗原技术，通过该四大</p>

技术为基础所形成的技术平台，可将动物组织加工成为人体修复产品，植入人体后相容性良好，诱导人体自我再生。在这个自我再生过程中，我们的产品是被动降解，同时，大部分降解物是人体组织的生长所需物质，诱导人体自身的再生修补功能。市场上同类产品大多使用的是合成材料，合成材料无法解决“永久异物”的问题，公司的生物材料在保障产品的安全性和有效性的基础上，解决了这个永久异物的问题。单纯植入材料诱导再生有一定缺陷，如速度慢、复杂功能无法诱导出来等，此时需要组织工程材料加细胞结合的技术，通过“材料+细胞”的技术线路，加快再生速度，如公司引进的 ACI 技术。

关于公司研发战略，目前已建立以动物组织为来源的生物材料技术平台，正在搭建细胞及干细胞应用及研究平台，关注再生医学领域在细胞及干细胞领域应用，并拟与国内外相关科研机构开展研究合作。公司新设立两个全资研发型公司，目的在于加快新产品研发，通过研发公司立项，实施研发项目制管理，并适时引入外部资金，提高研发工作效率。

投资者：ACI 进展到什么阶段？什么时候产生盈利？其他产品研发进度如何？

冠昊生物：ACI 已经完成厂房建设和 GMP 体系认证，首批与两家医院合作开展临床，今年计划在全国与数十家临床医院开展合作。

人工角膜已开展 8 例临床试验，从目前观察的效果达到脱盲的预期目标。透明质酸基本完成动物实验，目前在整理型式检验所需的申报资料。

投资者：ACI 毛利如何？

冠昊生物：公司在前期有较大投入，生产车间的运行和维护需要固定的运行费用，达产后预计可达到 70-80% 毛利率。该技术使用范围为 18-55 岁之间。ACI 细胞培养及支架价格为每例 5-6 万，医院另行收取手术费用。

投资者：关于投资优得清项目请介绍一下？

冠昊生物：公司自己也在研发人工角膜，将公司现有技术平台开放一部分与优得清合作，2013年8月，双方约定冠昊生物可收取优得清一定比例的营业收入，或冠昊生物选择在不同阶段对优得清投资入股合作。鉴于优得清目前已经做完8例临床且效果较好，所以公司决定投资入股，并对完成临床试验后估值8000万元，公司分两次合计投资4000万元。首次投资1000万元；当优得清完成临床试验后，开始注册申报的时候我们将继续投资3000万元，用于注册及GMP车间建设、认证等。对此投资我们设置了保护性条款，详见公司公告。

投资者：生物型组织补片今年能否获批，其应用于胸部整形领域市场巨大，公司如何看待？

冠昊生物：组织补片将应用于整形美容与乳腺再造、隆胸手术辅助、奥美定隆胸的取出加固修补，同时往乳腺癌乳房重建方面推广，包括包膜挛缩等领域。

整形美容领域多为民营医院，体量足够大，在整形美容领域售价较高，目前没有同类产品获批使用，如果我们的产品获批则为第一个。

投资者：ACI第三类医疗技术以后是否有政策风险？除去关节软骨治疗是否可能扩展？

冠昊生物：第三类治疗技术是卫生部核准的新型治疗技术，批准已经有很长时间，不存在政策风险。

ACI技术仅可运用于关节软骨再生治疗。通过ACI项目，公司建立了细胞治疗技术的GMP标准厂房及质量控制体系，并拟开展由医院负责治疗，公司负责细胞生产的模式，我们简称为“前店后厂”。

投资者：公司透明质酸原料来源？

冠昊生物：购买普通级，我们通过自有技术处理纯化成为医用级。我们的产品有针对性，目前定位为耐降解、长效的，

与已经上市的同类产品不同。

投资者：请介绍公司在细胞、干细胞的研究方向？适用领域？

冠昊生物：我们主要关注接近临床应用的研究，国内目前细胞技术应用较多的是免疫细胞治疗，此外，我们还关注免疫细胞抗衰老的应用，关注 CIPS 技术等临床应用技术。

投资者：脑膜销售收入达到 1.5 亿元，胸膜、护创膜收入几百万，原因是什么？

冠昊生物：脑膜因为进入时间早，前期由强生进行了学术推广，我们进入的时候只需要和强生等外国产品竞争，我们产品质量优势很快占领了市场。

此前，公司的销售模式为一个团队销售几个产品，前年开始将胸膜独立出来成立单独销售团队，对胸膜的销量也带来了提升，目前显示增速较快但基数较小。

护创膜分类为敷料类，因此价格受限，我们在申请护创膜类别的变更，拟变更为植入材料类。

投资者：人工角膜有另外一个公司也在做，公司的产品和他们的在技术上有什么不同？

冠昊生物：我们对别的公司产品技术不便评价。角膜病患者每年新增十多万例，我们的人工角膜产品有脱盲的效果，市场前景好。目前已经做了 8 例，术后视力达到 0.1-0.2。

投资者：请介绍整体营销策略？公司新品推出到放量需要多久？

冠昊生物：我们的营销策略以学术会议推广为主，销售渠道主要用代理商。

不同产品从推出到放量所需时间都不同，比如脑膜推广，得益于强生和贝朗对国内的教育和推广，公司产品鉴于技术优势很快打开销量占领市场。但是其他创新领域，我们如果投入教育和推广所需时间则难以确定，因此完全创新的产品推广时

	<p>间上存在不确定性。</p> <p>投资者：组织补片什么时候获批？什么时候可以卖？</p> <p>冠昊生物：获批即可销售，获批后两三个月可以上市。但是至于什么时候获批，我们暂无法确认，我们的工作目标为6月底前获批。</p> <p>投资者：ACI技术未来开一个医院需要时间多久？</p> <p>冠昊生物：每开发一个医院流程达数月，我们采取多个医院一起开发。</p>
附件清单	无
日期	2014年3月21日