

证券代码：300238

证券简称：冠昊生物

广东冠昊生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2014-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	东兴证券：宋凯 参加电话会议的投资者
时间	2014-12-9 下午 15:30-16:40
地点	Wind 电话会议，025-68673555 会议室 9770 号
上市公司接待人员姓名	副董事长、首席技术官 徐国风教授 董事、总经理 徐斌先生 副总经理、财务负责人兼董事会秘书 周利军先生 证券事务代表 胡珺女士 财务部经理 占先红女士 董事会办公室 邱懿儒女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次活动主要采用解答投资者提问的方式进行，本次活动的会谈纪要如下：</p> <p>东兴证券：近两日上市公司股价出现较大跌幅，基于我们对公司的长期了解，依旧坚持看好公司，并且认为现在价格是较好的买入时点。请周总介绍一下公司近期的基本面情况。</p> <p>冠昊生物：感谢东兴证券组织本次电话会议，感谢投资者参与交流。我们关注到伴随创业板指数下跌，公司近两日股价</p>

跌幅较大，我们认为这样的跌幅在公司基本面没有发生重大变化的前提下并不正常。公司生产经营正常，我们认为这是一些短期投资者的不理性投资行为引起。希望长期投资者继续坚定支持公司。

东兴证券：请徐教授介绍公司生物医学材料研发进展情况。

冠昊生物：公司近期有两个重点研究产品将进入开发阶段，一个是第二代人工角膜，动物实验的结果我们比较满意，目前已经完成送检，下一阶段将进行临床试验。另一个是耐吸收型的透明质酸凝胶，用于整形美容领域。目前市场上的透明质酸大多为 3-6 个月即被降解，我们研发的产品降解周期则在半年以上，目前研发进展顺利。乳房组织补片本次发补问题只有一个，这次发补材料即将提交。

投资者：从公司的公开报告中显示人工角膜产品由参股公司优得清和公司孙公司润清同时在做，请介绍优得清人工角膜和第二代的区别？

冠昊生物：优得清人工角膜以 75%以上的脱盲率为主要临床指标，第二代角膜主要功能为诱导再生，生物相容性将更好。

投资者：请介绍优得清人工角膜的临床推进情况。

冠昊生物：优得清的 72 例临床已经于 11 月份全部完成，成功达到了 75%的脱盲率指标，是市场上最好的可脱盲角膜。明年的六、七月份即可进入注册申请程序，如果医疗器械特别审批程序进展顺利，明年底即可获批。

投资者：免疫细胞存储目前大概完成了多例？

冠昊生物：11 月 19 日对股东做了第一次内部优惠推广，截止今日回款已经到达 200 多万元，但是有多少能够确认收入尚不确定，因为在采集后需要有 2-3 周的时间做检验，检测合格者才能正式存储，确认公司的收入。

投资者：公司下一步如何开展细胞存储业务，代理还是自

营？

冠昊生物：免疫细胞存储业务正在跟国内几家营销策略公司接触，初步规划在广州、北京、上海之外的区域，可能引入服务商，但是采集、存储、冷链运输环节是由公司来做质量控制，以确保符合 GMP 要求的存储品质。

投资者：请介绍免疫细胞存储业务的营销策略？

冠昊生物：免疫细胞存储业务进展超出我们预期，11月19日当天即有客户签约，目前已回款200多万元，已完成采集检测的将会在2014年年报中实现收入。我们与国内几家营销策略公司做了两轮交流，对全面营销方案有了初步定位，希望作为公司首个B2C产品—免疫细胞存储产品，能够给股东带来健康财富收益，也希望公司股东能继续大力推广公司的免疫细胞存储产品。

投资者：公司免疫细胞存储能力规模和收费价格体系？

冠昊生物：免疫细胞存储为细胞领域应用之一，目前的产能有2-3千份存储量，可满足现有营业状况，同时，我们已经着手建设新的细胞储存区域，大概明年六月底完工。完成后，存储产能将扩张10倍。

投资者：请介绍免疫细胞治疗肿瘤的产业化落地时间和规划？公司的ACI项目进展如何？公司是否进入在干细胞领域？

冠昊生物：公司在免疫细胞的肿瘤治疗方面和免疫细胞抗衰老方面也积极探索，明年将会拓展其产业化项目。

软骨细胞项目（ACI）的临床应用已经在开展中，临床医院专家肯定了3个月、6个月的疗效，公司在今年四季度，加大了对医院的开发，预计明年一季度将会有10家医院开始应用，明年底前开发30家医院，年销售收入预计达到1,000万元以上。

虽然干细胞临床应用在目前国内暂停，我们已经在研发环

节布局。公司与北京大学合作成立北昊干细胞研究院有这方面的计划，干细胞的应用都需要临床前的研究，在临床开展后仍然需要一段比较长的时间才能开展应用。这个周期可能需要根据不同的项目才能确定各个项目进展周期的长短。

投资者：免疫细胞治疗方面有无和其他医疗机构开展合作？

冠昊生物：公司之所以首先推出存储业务，因对医院的依赖程度较低，医疗机构仅承担采集、临床观察工作。下一步即将往治疗方面拓展，首先将在北京、上海这样的区域拓展，同时又通过临床医疗机构寻求潜在存储客户，使得免疫细胞存储和治疗业务相互促进。

投资者：免疫细胞存储定价如何？

冠昊生物：目前定价为 10 万元/份，11 月 19 号的推介会对股东有特惠，以后的优惠将逐渐减少。此价格包含自体免疫细胞的采集、运输、存储，以及相关定制化的体检、保险。

我们在保险上做了大量投入，以保障存储人利益。在 20 年存储期内，存储客户若不幸罹患肿瘤，将获得由寿险公司提供的价值 20 万元补偿金。同时，公司也购买了产品责任险，如因公司原因，致使客户免疫细胞存储出现意外，由保险公司另行赔付 20 万元给客户。

另外，我们通过公司的医疗资源，广泛征求专家、医生意见，给存储客户提供一套定制化、高端地针对肿瘤的体检服务，包括高端医学检测（存储者是否罹患肿瘤）、健康体检（通过基因测序的方式来测试罹患肿瘤的可能性）。

由于目前在广州采集，我们为异地到广州采集的客户提供除了采集前注意事项外，还为存储客户提供接送机及高级酒店住宿。我们会不断完善，增强高端、时尚客户的体验舒适度。

投资者：公司提到对免疫细胞存储者提供早期基因测序的诊断，公司未来是否将会往这方面发展？

冠昊生物：我们目前专注再生医学领域，开展细胞存储及相关治疗业务，检测业务目前采用外包形式，以后该业务体量较大后再根据需要考虑是否整合产业链。

投资者：2014 年公司是否有送股计划？

冠昊生物：我们留意到互动易上也有投资者表达了同样的期望，我们将积极把各位的意见转达给董事会，相关事项请以公司公告为准。

投资者：请介绍免疫细胞存储的技术壁垒？台湾鑫品生医在肿瘤治疗方面的成功案例？

冠昊：鑫品生医十多年前开始专注于肿瘤治疗，之后开展免疫细胞的存储业务，其免疫细胞存储在台湾的生物资源库中，并已获得日本的许可，可以将其存储的免疫细胞送至日本的医疗机构使用，完全达到生物资源跨国境的严格要求，说明台湾鑫品生医的技术水平、冷链运输都已达到世界一流水平。鑫品生医曾与国内的道培医院进行合作，代为培养免疫细胞，进行肿瘤治疗，台湾首富的弟弟就曾使用鑫品生医培养的细胞进行相应免疫细胞治疗。鑫品生医是一家台湾的上柜公司，其 IPO 工作也在推进过程中。

冠昊生物拥有国内唯一已通过 GMP 认证的人源细胞生产和存储平台，在平台上开展免疫细胞存储，保证细胞存储的安全性及有效性。

投资者：请具体介绍乳房组织补片的注册进展情况？

冠昊生物：目前在药监局评审最后发补材料的整理阶段，在本月即将提交整理后的材料，按照 SFDA 公布的申报流程大约需要 3 个月时间进行评审，通过后可获得注册证。

投资者：请介绍 ACI 手术的术后跟踪情况？

冠昊生物：我们对每一例手术都有后续跟踪，患者术后需要良好的术后恢复手段与治疗。根据术后效果监测来看效果令人满意。

投资者：ACI 潜在竞争者进入的风险如何规避？该技术壁垒如何？

冠昊生物：目前市场能够做软骨治疗的可能有一些医生结合实验室开展。公司从引进时就采取国际惯例签订技术授权协议，技术引进后，历时 11 个月，搭建细胞治疗平台并通过 GMP 认证。技术来源及生产质量规范管理的投入较大，这样能够确保品质。我们所引进的技术本身为最先进的第三代改良技术。

投资者：请预测细胞业务未来在公司业务占比？

冠昊生物：公司在再生医学领域拥有两个技术平台，一是动物源性生物材料平台，二是正在搭建的细胞技术平台，两者相辅相成，两者相结合的产品就是组织工程类产品。如果将后者算入细胞治疗产品，预计未来 3-5 年内，细胞技术或产品的收入将比我们现有的 2 亿元生物材料类产品的份额要大。

投资者：再次请周总对公司股价非理性下跌进行评价，如何提振？

冠昊生物：我们对投资者承受的短期波动感同身受。从我个人角度来说，存在个人财富缩水压力和公司市值维护压力。我的判断是短期投资者非理性投资行为导致，在公司基本面不变的情况下，公司股价不会继续非理性大幅下跌。

东兴证券：公司市盈率 150 倍左右，传统看来较高，管理层对公司估值能否提供新的角度和看法？

冠昊生物：从单纯的 PE 角度看相对高，但是公司每年研发投入 2-3 千万，如果不再进行或大幅减少并将其增加计入利润，则 PE 下降较多。公司的技术处于前沿，能够通过医院使用后体现为收入需要时间周期，产品一旦推出市场销量会逐年上升，我判断公司股价没有高估。

投资者：请介绍公司未来几年在研发投入的规划。

冠昊生物：冠昊是高科技企业，所有产品都依赖于研发投入，未来几年将保持稳定的研发投入，在必要的时候对某些项

	<p>目的研发投入增多，总体保持平稳。</p> <p>投资者：公司目前有 2 亿元现金，请介绍未来使用规划？是否有再融资需求？</p> <p>冠昊生物：公司将围绕生物材料平台及细胞治疗技术及产品两大平台，沿着再生医学领域寻求合适的投资标的进行投资，未来依旧会沿着这个再生医学领域继续发展。投资和并购都围绕两个平台来做技术布局，细胞治疗方面正在搭建平台，下一步会为这个平台拓展其他领域，包括免疫细胞治疗领域，以及关于干细胞产业。</p> <p>投资者：引进的干细胞研究人才采取什么激励手段能够留住？干细胞政策国家法规仍然没有突破，公司技术储备的哪些领域可以最快落地？</p> <p>冠昊生物：对干细胞领域仅仅是布局阶段，我们预计明年下半年将有一些政策落地。干细胞主要与北大邓宏奎教授进行合作，在我们和北大合资成立干细胞研究院公司时，就在股权上已经预留了 20%用于激励团队。储备项目上已经在相应方向进行人才招聘，比如人工肝装置等。</p> <p>东兴证券：感谢公司高管参与会议，与投资者交流。</p> <p>冠昊生物：谢谢各位投资者及主办方东兴证券！</p>
附件清单	无
日期	2014 年 12 月 9 日